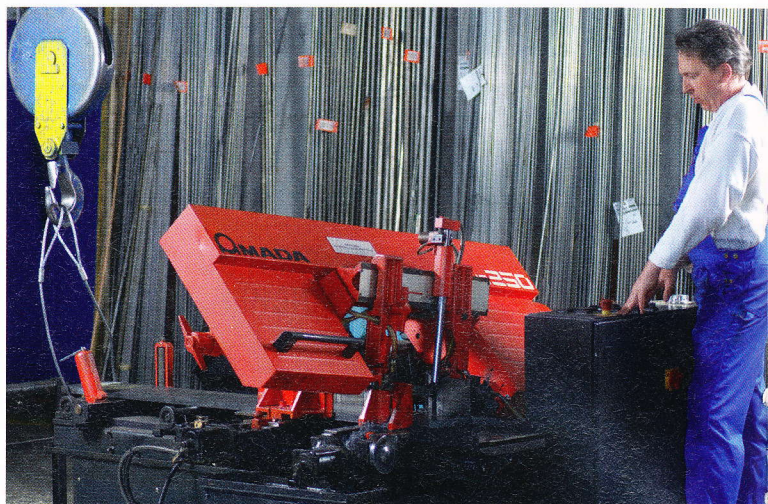


Jubiläum

# „Kompetenz in Stahl – seit 1921“

Frankfurt/Main. Am 1. Oktober 1921 beginnt in Leipzig die Geschichte der Walter Steinweden Stahlgrosshandlung. 90 Jahre später ist das Unternehmen im Jubiläumsjahr eine feste Größe unter den mittelständischen Händlern für hochwertige Blank- und Edlstähle im Rhein-Main Gebiet. „Steinweden Stahl“ gilt dabei heute als einer der letzten klassischen Vollsortimenter und ist damit für Kunden aus Industrie und Handwerk mit Materialengpässen am oft „die letzte Rettung“.



Moderne Transporttechnik wird eingesetzt.

folgsfaktor sein kann, wenn es um kurzfristige Liefermöglichkeiten geht.

Die Sortiments- und Preispolitik als klassischer Lagerhalter hat Steinweden Stahl am Markt den Ruf eines „Apothekers unter den Stahlhändlern“ eingetragen. – Wohl gemerkt im positiven Sinne, denn unter den Stahlhändlern gilt bei dringenden Fällen oder ausgefallenen Produkten seit langem das geflügelte Wort: „wenn Steinweden das gesuchte Material nicht hat, brauchen Sie es woanders erst gar nicht zu probieren“. – Ein größeres Kompliment kann man einem Wettbewerber wohl kaum machen.

Neben dem „klassischen Stahlhandel“ ist vor allem das Service-

Geschäft ein weiterer Wachstumsmarkt für den „Vollsortimenter“ aus Frankfurt. Mit der Investition in moderne Sägeautomaten aus dem Hause Amada und einer Neuordnung des Säge-Centers hat Steinweden Stahl in den vergangenen drei Jahren die Leistungsfähigkeit im Bereich des Zuschnitts zielgerichtet weiter ausgebaut und somit auf eine veränderte Kundennachfrage reagiert.

Diese Investitionen im Bereich des Säge-Centers sind zugleich auch ein klares Bekenntnis zum Standort Frankfurt am Main, der im Jahr 1952 zur neuen Heimat für das Unternehmen und die Familie Steinweden wurde.

„Erfolgreiche Kundenbindung über zuverlässigen Service und höhere Geschwindigkeit gewinnt für uns in Zeiten von steigendem Wettbewerbsdruck selbstverständlich weiter an Bedeutung“ stellt Geschäftsführer Wolfgang Steinweden im Gespräch fest.

„Entsprechend investieren wir gezielt weiter in diesem Bereich – auch zum Nutzen unserer Kunden. Das Feedback ist bislang sehr positiv und bestärkt uns darin, den vor fast 90 Jahren eingeschlagenen Weg als Blankstahl-Spezialist und „Problemlöser“ für Bedarfsgpässe weiter fortzusetzen.“



Ein Bild aus dem Jahr 1929. Foto Steinweden

Seit der Gründung des Unternehmens 1921 in Leipzig haben sich bei Steinweden Stahl zwei Erfolgsfaktoren bewährt, für die der Nischenanbieter quasi zum Synonym geworden ist: Zum einen die Geschwindigkeit in der Dienstleistung und zum anderen das umfassende Sortiment an Blankstahl und Profilstahl, um Kunden mit kurzfristigem Materialbedarf sofort beliefern zu können.

„Just in time“ als Erfolgsfaktor ist bei Steinweden dabei aber weder neu, noch ein schlichtes Lippenbekenntnis. Vielmehr basiert dieses Geschäftsmodell auf den Erkenntnissen die Walter Steinweden beim Besuch von US-Automobilherstellern in den 20er Jahren in Detroit gewonnen hatte. Der Blick „hinter die Kulissen“ der damals noch neuen Fließ-

bandproduktion bei Ford und anderen Automobilherstellern machte Walter Steinweden klar, dass Lagerhaltung nicht nur Kapitalbindung bedeutet, sondern zugleich auch ein unschlagbarer Er-



Ein Blick in einen Teil des Lagers

Made in Germany

Ihr individuelles Laserteil jetzt ganz einfach online bestellen:

[www.Laserteile4you.de](http://www.Laserteile4you.de)

Metallzuschnitte  schnell  günstig  zuverlässig

